**Программа**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Дата/ время** | **Модули/**  **Блоки** | **Содержание** |
|  |  | **9:30-10:00** | **Регистрация участников** |
| **13.03.2024 I МОДУЛЬ - СТАРТ** | | | |
| **1.1.** | **10:00-11:00** | **Базовые знания для начинающих и бывалых** | ✔Презентация программы, тренеров, результатов;  ✔Социальное предпринимательство – понятие, категории, статус;  ✔Институты развития и государственная поддержка социального бизнеса.  ✔Негосударственные источники финансирования социальных проектов. |
| **1.2.** | **11:05-12:05** | **Генерация идей** | ✔Самые эффективные способы генерации бизнес – идей;  ✔ Методы экспресс-проверки;  ✔Самопрезентация, современные презентационные инструменты.  ✔Подготовка проекта к презентации социально-предпринимательских проектов. |
| **1.3.** | **12:10-13:10** | **Устойчивое развитие и ESG – трансформация** | ✔Ключевые экономические, экологические, социальные и управленческие вопросы;  ✔Возможности и проблемы для оказания воздействия путем достижения целей в области устойчивого развития (ЦУР);  ✔Вопрос ESG и прибыль;  ✔Современные тенденции включения устойчивости в корпоративную стратегию. |
| **1.4.** | **14:00-15:30** | **Налоги, учет и отчетность простыми словами** | ✔Практическая полезность темы для предпринимателя и собственника.  ✔Какие и сколько отчетов сдает ИП/ООО;  ✔Как перейти на работу в системе прослеживаемости товаров, работа с «Честный знак» - маркировка;  ✔Что нужно знать о кассовых лимитах и зачем нужна онлайн - касса;  ✔Взаимоотношения "работодатель – сотрудники";  ✔Опасности приема денег на личную карту;  ✔Сервисы для ведения учета;  ✔Системы налогообложения для: ИП/ООО/самозанятый;  ✔Налог на профессиональный доход;  ✔Взаимодействие с налоговой инспекцией;  ✔Общение с государственными органами. |
| **1.5.** | **15:45-17:15** | **Юридическая защита бизнеса** | ✔Операционная безопасность бизнеса: поставщики и подрядчики. Договор и его самые важные пункты, примеры типичных ошибок, шаблоны безопасных документов.  ✔ Публично - правовая безопасность: глубинный взгляд на плюсы/минусы организационно – правовых форм, систем налогообложения, чек-листы при проверках предпринимателя,  правила ведения безопасного бизнеса, виды ответственности и как себя подстраховать.  ✔ Секреты безопасного документооборота.  ✔ Личная и семейная безопасность: как обезопасить личное и семейное имущество, наследование бизнеса, наиболее важные последствия банкротства и как их избежать.  ✔ Страхование бизнеса. |
| **14.03.2024 II МОДУЛЬ - РОСТ** | | | |
| **2.1.** | **10:00-11:30**  **11:45-13:15** | **Продажи. Тактика и стратегия продаж.** | ✔Что такое B2B и B2C продажи. Специфика и основные отличия;  ✔Эффективные стратегии продаж — Push и Pull на практике;  ✔Холодные, теплые и горячие продажи;  ✔Что такое эффективность в продажах и как она измеряется. |
| **2.2.** | **14:00-15:30** | **Воронки продаж** | ✔Этапы воронки продаж;  ✔Наполнение и расчет показателей воронки продаж;  ✔Применение воронки на практике;  ✔ Воронка продаж: ошибки. |
| **2.3.** | **15:45-17:15** | **Лидерство, личная эффективность** | ✔Тайм-менеджмент;  ✔Ключевые навыки руководителя;  ✔Лидерство – секреты успеха;  ✔Управление изменениями;  ✔Эффективная обратная связь;  ✔Развитие навыков критического мышления;  ✔Источники энергии в работе. |
| **15.03.2024 III МОДУЛЬ - ЗРЕЛОСТЬ** | | | |
| **3.1.** | **10:00-10:45** | **Бизнес на**  **внешних рынках** | ✔Практики построения и ведения международного бизнеса;  ✔Выбор рыночных ниш: как занять долю рынка;  ✔Как упаковать свой продукт для экспорта;  ✔Юридические, финансовые и логистические лайфхаки экспортного бизнеса;  ✔Государственная поддержка экспортной деятельности;  ✔ Особенности работы с иностранными партнерами. |
| **3.2.** | **10:45-11:30**  **11:45-13:15** | **Как сделать бизнес прибыльным: секреты учета, экономики и финансовой модели** | ✔Учёт. Взаимосвязь основных форм отчетности;  ✔Ключевые показатели деятельности. Основы финансового анализа;  ✔Ключевые показатели деятельности. Финансовый анализ;  ✔Расчет рисков и стоимость капитала;  ✔Оценка проектов и бизнес-решений;  ✔ Привлечение инвестиций: бизнес-ангелы, венчурные фонды и краудфандинг. |
| **3.3.** | **14:00-15:30**  **15:45-17:15** | **Государственные закупки и торги: от ЭЦП до победы** | ✔Первые шаги: как сэкономить средства, силы и время на регистрацию на торговых площадках;  ✔Как выбирать и искать нужные процедуры, методы экспресс-анализа;  ✔Как организовать участие в электронных торгах, как научить этому сотрудника;  ✔ Участие в имущественных торгах: от поиска объекта до победы.  ✔Контрактная система в сфере закупок товаров, работ и услуг: правовое регулирование;  ✔Успешные примеры: правила исполнения контракта и что делать если что-то пошло не так. |
| **16.03-15.04.2024 Самостоятельная работа по доработке бизнес-плана.**  **Консультации тренеров, индивидуальный разбор** | | | |
|  | **14:00-17:00** | **25.04.2024** | Предварительная презентация проектов участников программы, отбор ТОП-10 |
|  | | | |
|  | **май/июнь** | | **Презентация ТОП-10 проектов участников программы, вручение сертификатов и призов участникам** |