**Программа**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Дата/ время** | **Модули/****Блоки**  | **Содержание**  |
|  |  | **9:30-10:00** | **Регистрация участников** |
| **13.03.2024 I МОДУЛЬ - СТАРТ** |
| **1.1.** | **10:00-11:00** | **Базовые знания для начинающих и бывалых** | ✔Презентация программы, тренеров, результатов;✔Социальное предпринимательство – понятие, категории, статус;✔Институты развития и государственная поддержка социального бизнеса.✔Негосударственные источники финансирования социальных проектов. |
| **1.2.** | **11:05-12:05** | **Генерация идей** | ✔Самые эффективные способы генерации бизнес – идей; ✔ Методы экспресс-проверки;✔Самопрезентация, современные презентационные инструменты. ✔Подготовка проекта к презентации социально-предпринимательских проектов. |
| **1.3.** | **12:10-13:10** | **Устойчивое развитие и ESG – трансформация** | ✔Ключевые экономические, экологические, социальные и управленческие вопросы;✔Возможности и проблемы для оказания воздействия путем достижения целей в области устойчивого развития (ЦУР); ✔Вопрос ESG и прибыль;✔Современные тенденции включения устойчивости в корпоративную стратегию. |
| **1.4.** | **14:00-15:30** | **Налоги, учет и отчетность простыми словами** | ✔Практическая полезность темы для предпринимателя и собственника.✔Какие и сколько отчетов сдает ИП/ООО;✔Как перейти на работу в системе прослеживаемости товаров, работа с «Честный знак» - маркировка;✔Что нужно знать о кассовых лимитах и зачем нужна онлайн - касса;✔Взаимоотношения "работодатель – сотрудники";✔Опасности приема денег на личную карту;✔Сервисы для ведения учета;✔Системы налогообложения для: ИП/ООО/самозанятый;✔Налог на профессиональный доход;✔Взаимодействие с налоговой инспекцией;✔Общение с государственными органами. |
| **1.5.** | **15:45-17:15** | **Юридическая защита бизнеса** | ✔Операционная безопасность бизнеса: поставщики и подрядчики. Договор и его самые важные пункты, примеры типичных ошибок, шаблоны безопасных документов.✔ Публично - правовая безопасность: глубинный взгляд на плюсы/минусы организационно – правовых форм, систем налогообложения, чек-листы при проверках предпринимателя,правила ведения безопасного бизнеса, виды ответственности и как себя подстраховать.✔ Секреты безопасного документооборота.✔ Личная и семейная безопасность: как обезопасить личное и семейное имущество, наследование бизнеса, наиболее важные последствия банкротства и как их избежать.✔ Страхование бизнеса. |
| **14.03.2024 II МОДУЛЬ - РОСТ** |
| **2.1.** | **10:00-11:30****11:45-13:15** | **Продажи. Тактика и стратегия продаж.** | ✔Что такое B2B и B2C продажи. Специфика и основные отличия;✔Эффективные стратегии продаж — Push и Pull на практике;✔Холодные, теплые и горячие продажи;✔Что такое эффективность в продажах и как она измеряется. |
| **2.2.** | **14:00-15:30** | **Воронки продаж** | ✔Этапы воронки продаж;✔Наполнение и расчет показателей воронки продаж;✔Применение воронки на практике;✔ Воронка продаж: ошибки. |
| **2.3.** | **15:45-17:15** | **Лидерство, личная эффективность** | ✔Тайм-менеджмент;✔Ключевые навыки руководителя;✔Лидерство – секреты успеха;✔Управление изменениями;✔Эффективная обратная связь;✔Развитие навыков критического мышления;✔Источники энергии в работе. |
| **15.03.2024 III МОДУЛЬ - ЗРЕЛОСТЬ** |
| **3.1.** | **10:00-10:45** | **Бизнес на****внешних рынках** | ✔Практики построения и ведения международного бизнеса; ✔Выбор рыночных ниш: как занять долю рынка;✔Как упаковать свой продукт для экспорта;✔Юридические, финансовые и логистические лайфхаки экспортного бизнеса; ✔Государственная поддержка экспортной деятельности;✔ Особенности работы с иностранными партнерами. |
| **3.2.** | **10:45-11:30****11:45-13:15** | **Как сделать бизнес прибыльным: секреты учета, экономики и финансовой модели** | ✔Учёт. Взаимосвязь основных форм отчетности;✔Ключевые показатели деятельности. Основы финансового анализа;✔Ключевые показатели деятельности. Финансовый анализ;✔Расчет рисков и стоимость капитала;✔Оценка проектов и бизнес-решений;✔ Привлечение инвестиций: бизнес-ангелы, венчурные фонды и краудфандинг. |
| **3.3.** | **14:00-15:30****15:45-17:15** | **Государственные закупки и торги: от ЭЦП до победы** | ✔Первые шаги: как сэкономить средства, силы и время на регистрацию на торговых площадках;✔Как выбирать и искать нужные процедуры, методы экспресс-анализа;✔Как организовать участие в электронных торгах, как научить этому сотрудника;✔ Участие в имущественных торгах: от поиска объекта до победы.✔Контрактная система в сфере закупок товаров, работ и услуг: правовое регулирование;✔Успешные примеры: правила исполнения контракта и что делать если что-то пошло не так. |
| **16.03-15.04.2024 Самостоятельная работа по доработке бизнес-плана.****Консультации тренеров, индивидуальный разбор** |
|  | **14:00-17:00** | **25.04.2024** | Предварительная презентация проектов участников программы, отбор ТОП-10 |
|  |
|  | **май/июнь**  | **Презентация ТОП-10 проектов участников программы, вручение сертификатов и призов участникам** |