

# СУРОВЫЙ КРЫМСКИЙ SMM

## ТОП-10 ЛУЧШИХ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОДАЖ

[frbk.ru](http://frbk.ru)

#frbkrim #ПРОКАЧАЙСВОЙБИЗНЕС



ИНФОРМАЦИОННЫЕ СЕМИНАРЫ «ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» И «ИНТЕРНЕТ - КАК СПОСОБ РАСШИРЕНИЯ БИЗНЕСА»



ФОНД ПОДДЕРЖКИ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
КРЫМА



МИНИСТЕРСТВО  
ЭКОНОМИЧЕСКОГО  
РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ



Здравствуйте, дорогие предприниматели!

Меня зовут Дмитрий Зеленский, я директор Фонда поддержки предпринимательства Крыма.

Вы держите в руках рабочую тетрадь по информационным семинарам «Эффективные продажи» и «Интернет - как способ продвижения бизнеса». В качестве спикеров мы пригласили экспертов федерального уровня из центральной России, чтобы они смогли поделиться с вами последними и самыми работающими механизмами увеличения продаж и аудитории вашего бизнеса.

Данными семинарами мы открываем 2018 год, но могу вам пообещать, что год будет насыщен событиями, интересными мероприятиями, известными людьми и самой полезной информацией. И все это для вас!

Чтобы быть в курсе всего этого, подпишитесь на мой инстаграм [@dmitry\\_zelensky](#), где я пишу о работе нашего Фонда, в также есть два телеграмм канала [Crimeabusiness](#) и [PumpYourBusiness](#), чтобы получать самые свежие новости первыми.

Директор Фонда поддержки  
предпринимательства Крыма  
Д.Г.Зеленский

# СУРОВЫЙ КРЫМСКИЙ SMM



Дмитрий Фердман

Руководитель SMM-агентства «LevelUP», спикер крупных отраслевых конференций по SMM: BigSMMDay, Суровый Питерский SMM, SMM-десант и другие



[vk.com/dima\\_ferdman](https://vk.com/dima_ferdman)



[vk.com/yourownngroup](https://vk.com/yourownngroup)

## Основные термины

**Аудит сообщества** – процедура оценки эффективности сообщества SMM-специалистом.

**Активность** – действие пользователя. Активностью в социальных сетях считается лайк, репост или комментарий.

**Бот** – робот или программа, выполняющая определенные действия и имитирующая деятельность пользователя. Во ВКонтакте, чаще всего, использовались в целях СПАМА или накрутки сообществ. Боты запрещены правилами ВКонтакте.

**Ведение сообщества** – процесс управления сообществом, который включает диалог с участниками, обновление контента, удаление спама и другие процессы.

**Взаимообмен, вп, взаимопиар, обмен** – обмен рекламными постами между владельцами сообществ. Проще говоря — они рекламируют вас, вы рекламируете их.

**Вступления/Подписки/Установки** – количество пользователей, вступивших в группу или встречу, подпавшихся на публичную страницу или установивших приложение.

**Вовлеченность** – уровень интереса и внимания пользователя, который он проявляет, находясь в сообществе, либо контактируя с рекламным сообщением. Высокий уровень вовлеченности означает сильную эмоциональную реакцию, чаще всего это проявляется комментарием, лайком, репостом.

**Вики-разметка ВКонтакте** – система редактирования страниц, она позволяет участникам групп совместно создавать бесконечное количество страниц с перекрестными ссылками. Вы можете создавать в группах целые библиотеки или мини-энциклопедии.

**Вики-страница** – это особый формат интернет-страниц, который можно использовать в сообществах. В отличии от обычных записей, на вики-страницах текст форматируется: можно добавлять заголовки, иллюстрации, строить таблицы, использовать жирный текст или курсив. Несколько страниц можно связать между собой, тогда получится полноценное навигационное меню.

**Контент** – текстовый, фото-, видео- или аудио-материал, который размещается в социальных сетях или на сайтах.

**Контент-план** – составление плана публикации постов в сообществе с конкретными датами, временем.

**Креативы** – общий термин для различных видов рекламных объявлений, к примеру – баннера, текстового объявления или видеоролика.

**Лендинг, ленд, лендос, посадочная страница, страница захвата** – это страница сайта, на которую приходят посетители с разных рекламных каналов. Особенность такой страницы – отсутствие лишней информации, которая не относится к продаваемому товару или услуге.

**Лид** – пользователь, совершивший желаемое действие (звонок, регистрация, подписка и т.д.).

**Лидген, лидогенерация** – процесс получения лидов с помощью различных рекламных каналов.

**Лить, сливать трафик** – увеличивать посещаемость сайта с помощью разных рекламных каналов.

**Лидеры мнений** – люди, пользующиеся авторитетом у определённой аудитории и способные влиять на потребительские предпочтения и мнение этой аудитории.

**Отложенный постинг** – возможность устанавливать время появления публикации от имени сообщества. Можно использовать сторонние сервисы или внутренние механизмы социальных сетей.

**Органический рост, органика** – рост сообщества, за счет качественного и вирусного контента, без использования рекламы.

**Оффер (англ. offer)** – выгодное предложение. Иными словами, оффер есть обоснование состоятельности и ценности вашего продукта.

**Парсинг** – автоматизированный процесс поиска необходимого сегмента аудитории во ВКонтакте.

**Парсер** – инструмент, позволяющий искать нужную аудиторию ВКонтакте по заранее заданным критериям.

**Посев, органическая реклама, органика** – это рекламные посты в сообществах в социальных сетях, купленные непосредственно у их администраторов.

**Пост (англ. post – «сообщать, объявлять», «рекламировать», «передавать»)** – информация, опубликованная в сообществе. Пост может быть картинкой, комментарием к записи, аудио- или видео-записью, размещенной на стене. Отсюда же глагол «запостить» — опубликовать что-либо, прокомментировать, высказать свое мнение.

**Промо-пост, промик** – таргетированная реклама в социальных сетях в формате поста в сообществе.

**Профит** – прибыль, выгода.

**Публичная страница, паблик, пабл** – сообщество в социальных сетях.

**Ретаргетинг, ретаргет** – инструмент для таргетирования рекламных объявлений на посетителей вашего сайта, а также на других пользователей, контактные данные которых вам заранее известны.

**Спам** – массовая рассылка сообщений, чаще всего рекламного характера, на стену сообщества либо в личные сообщения пользователям. Спам запрещен правилами социальных сетей.

**Статистика, стата** – информация о посетителях вашего ресурса. Количество, пол, возраст, город, источник и т.д..

**Таргетированная реклама, таргет** – рекламное объявление в социальных медиа, которое настраивается по определенным критериям.

**Тизер, рекламное объявление, объява** – объявление, размещаемое в социальных сетях или на сайтах в формате картинка и текст (под картинкой или над ней).

**ТП, техническая поддержка** – люди, которые отвечают на все ваши вопросы, связанные с работой сайта.

**Фидбек (англ. feedback — отклик, отзыв, ответная реакция)** – обратная связь, связь производителя с потребителем, информация от потребителя.

**Целевая аудитория, ЦА, целевка** – термин, используемый в маркетинге или рекламе для обозначения группы людей, объединенных общими признаками или объединенных ради какой-либо цели или задачи.

**Фэйк (англ. fake – подделка)** – искусственно созданный аккаунт, за которым не числится реальный человек.

**KPI** – это ключевые показатели эффективности, по которым идет оценка успешности рекламной кампании.

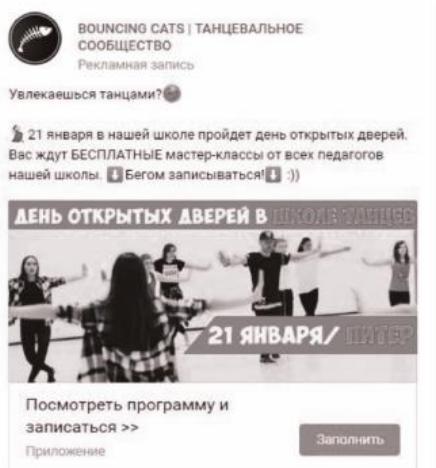
## Виды рекламы ВКонтакте

**Таргетированная** – показ объявлений целевой аудитории

**Органическая** – покупка рекламных постов в сторонних сообществах

## Примеры рекламных объявлений

**Промо-пост с кнопкой.** Не более 220 символов, 1 перенос строки, не более 6 смайлов в посте, картинка 537\*240px



**Универсальный промо-пост.** Нет ограничений по количеству символов в тексте и размеру картинки. Не более 6 смайлов в посте.



# Примеры рекламных объявлений

**Промо-пост со сниппетом.** То же самое, что и промо-пост с кнопкой, но только без кнопки :) При этом сохраняется интерактивность картинки. При нажатии на нее происходит переход по ссылке

Нет ограничений по количеству символов в тексте и переносам строк. Не более 6 смайлов в посте. Картинка 537\*240px

 Фитнес-клуб Evolution г.Красноуфимск  
Рекламная запись

📍 Ищешь фитнес-клуб рядом с домом?

Получи бесплатный гостевой визит в наш клуб:  
[https://vk.me/fitness\\_evolution](https://vk.me/fitness_evolution)



Поставь "+" в сообщениях сообщества и  
приходи хоть сегодня >>>  
[vk.me](https://vk.me)

## Карусель

Размер карточек — 500\*500px. Не более 220 символов, 1 перенос строки, не более 6 смайлов в посте. Ссылки в карточках могут вести на разные ресурсы. Но название кнопок, как и прочие атрибуты (новая-старая цена) должны быть одинаковыми у всех карточек

 Астрология Успеха  
Рекламная запись

Готовая бесплатная PDF-инструкция для расчета числа своего имени  
📍 Перейди по ссылке, подпишись и она придет к тебе в личные сообщения



Подпишись и получи в подарок  
[PDF-инструкция](#)

Инструкцию по расчету числа имени  
[PDF-инструкция](#)

... и е рас...  
[PDF-инструкция](#)

## Полезные ссылки



Ссылка на рекламный  
кабинет ВКонтакте

[vk.com/ads](http://vk.com/ads)



Задать вопрос  
Техподдержке ВКонтакте

[vk.com/support?act=new&from=sg](http://vk.com/support?act=new&from=sg)



Правила размещения  
рекламных объявлений ВКонтакте

[vk.com/ads?act=office\\_help&terms=1](http://vk.com/ads?act=office_help&terms=1)



Пополнить бюджет  
таргетированной рекламы ВКонтакте

[vk.com/ads?act=budget](http://vk.com/ads?act=budget)



Сообщество, посвященное  
обучению вики-разметки ВКонтакте

[vk.com/wiki](http://vk.com/wiki)

# Статьи-инструкции по таргет. рекламе



Разбираем рекламный кабинет ВКонтакте. Часть 1

[vk.com/wall-50894811\\_2380](http://vk.com/wall-50894811_2380)



Разбираем рекламный кабинет ВКонтакте. Часть 2

[vk.com/wall-50894811\\_2719](http://vk.com/wall-50894811_2719)



Зачем нужна тестовая рекламная кампания бизнесу?

[vk.com/wall-50894811\\_2521](http://vk.com/wall-50894811_2521)



Где искать картинки для таргетированной рекламы

[vk.com/wall-50894811\\_2803](http://vk.com/wall-50894811_2803)



Как правильно тестируют объявления в таргетированной рекламе?

[vk.com/wall-50894811\\_2447](http://vk.com/wall-50894811_2447)



Какие аудитории тестируем в таргете в первую очередь?

[vk.com/wall-50894811\\_2542](http://vk.com/wall-50894811_2542)



Ретаргетинг: что такое и как использовать?

[vk.com/wall-50894811\\_1906](http://vk.com/wall-50894811_1906)

## Полезные инструменты



Отслеживать новичков и  
отписавшихся в своих сообществах  
и в сообществах конкурентов  
[vk.com/app3046467](https://vk.com/app3046467)



Создание вики-страниц  
в управляемых вами сообществах  
[vk.com/app486500](https://vk.com/app486500)



Парсер TargetHunter.

Промо-код **Ferdman** даст бесплатно 2 дня автоматизации + 1 дополнительный  
месяц при покупке любого тарифа.

[targethunter.ru/?ref=10747](http://targethunter.ru/?ref=10747)

# ТОП-10 ЛУЧШИХ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОДАЖ



# Сергей Семенов

**Бизнес-тренер,  
бизнес-консультант,  
спикер-мотиватор,  
генеральный директор  
компании «Эксперт-Маркетинг»**



[youtube.com/marexpert](https://youtube.com/marexpert)



[semenovsergey.com/landk/](http://semenovsergey.com/landk/)

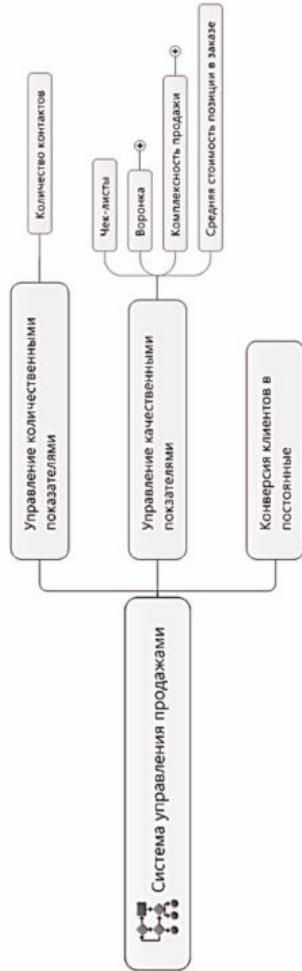
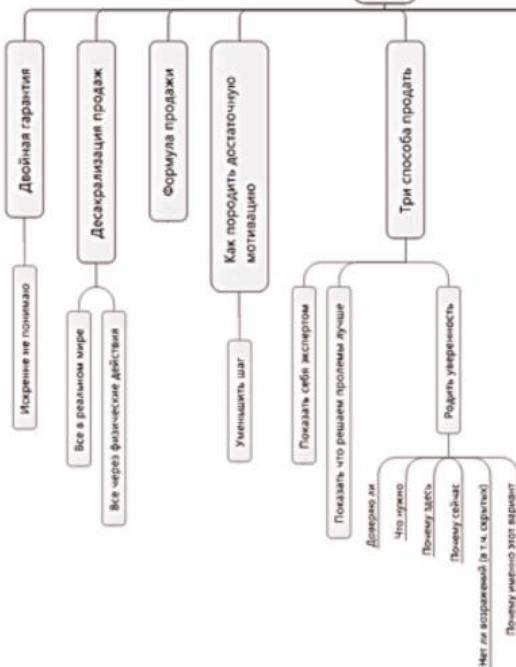
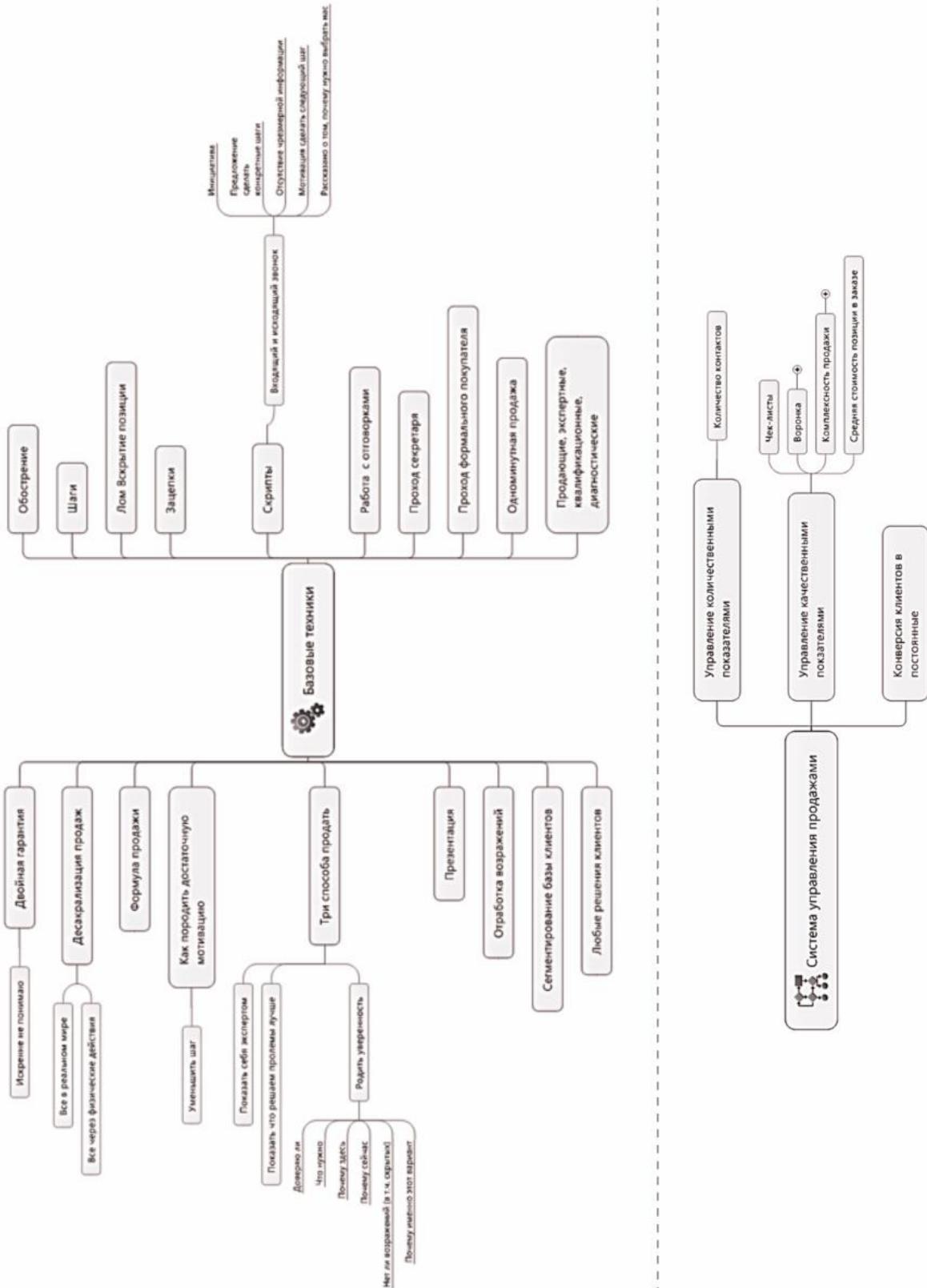
## Цель семинара:

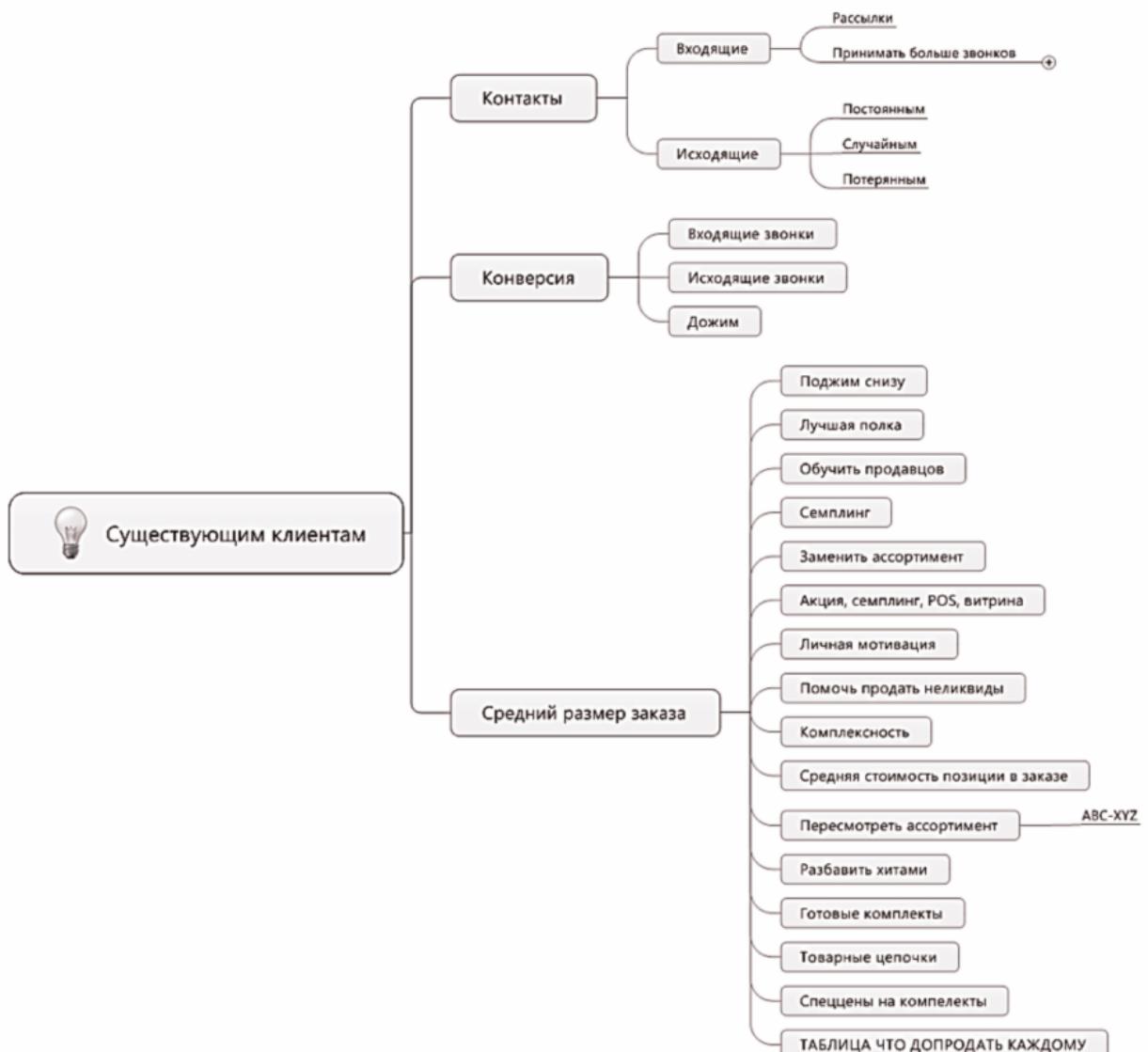
Освоить техники активных продаж, отработать основные приемы на практике.

## **Правила, действующие на семинаре:**

1. Бесшумный режим звонка
  2. Максимальная активность
  3. Уважение мнений окружающих, в дискуссиях «ты не прав», заменяем на «я не согласен, потому что»
  4. Толерантность, безоценочность суждений;
  5. Правило поднятой руки – хочешь сказать – поднимай руку
  6. Запрет на использование жаргона и сленга
  7. Не опаздывать
  8. Полное конспектирование ключевых моментов

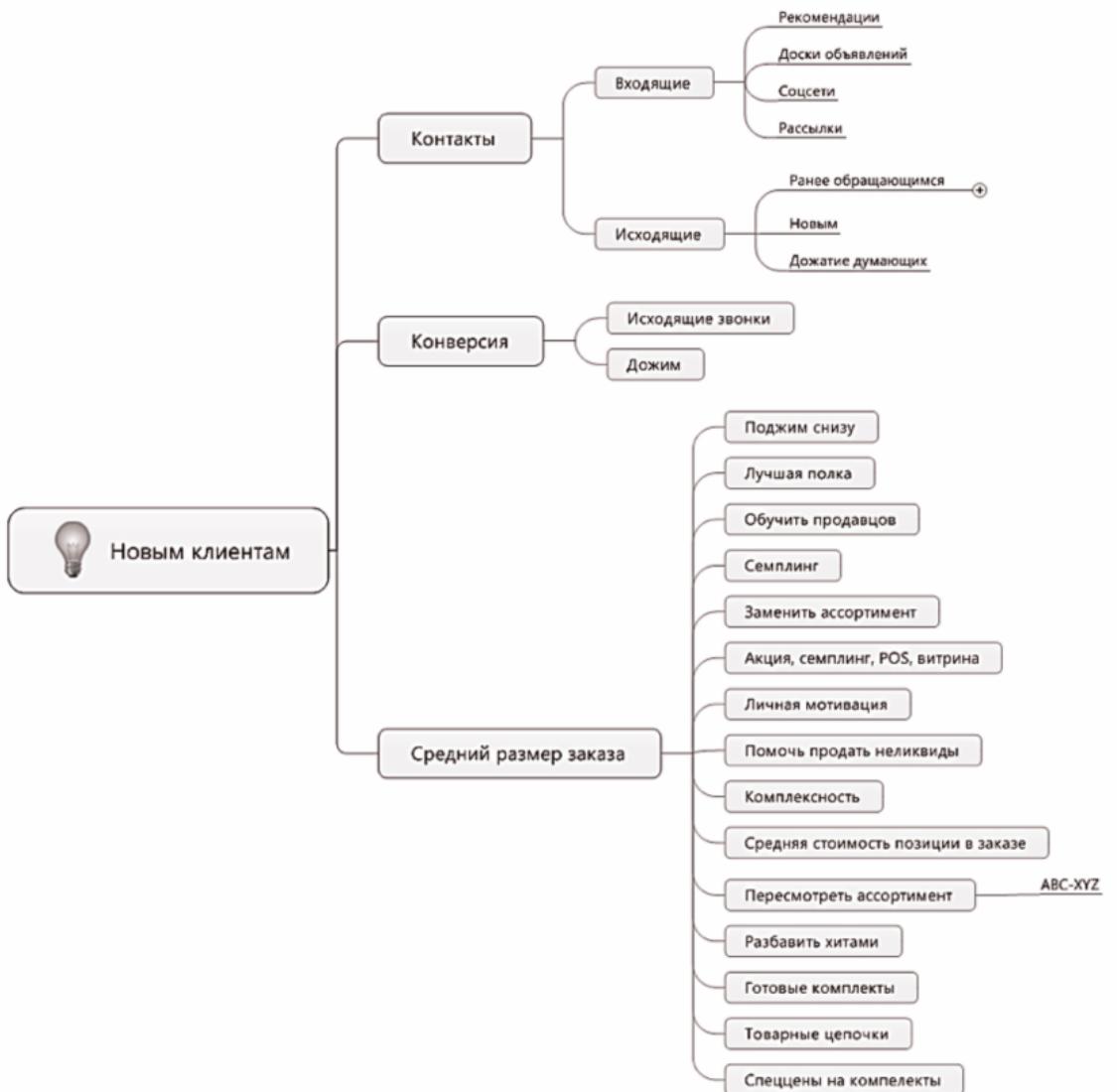
## **Мои ожидания от семинара:**





## Одноминутная продажа. Сценарий №1





## Одноминутная продажа. Сценарий №2



## Удвоение продаж



1.  
2.  
3.  
4.  
5.  
6.  
7.  
8.  
9.  
10.  
11.  
12.  
13.  
14.

## Задачи, стоящие перед нами в процессе контакта с клиентами

### Задача №1

## Задача №2

### Задача №3

## Работа с возражениями

## Заключение

## Что я начну применять прямо завтра:

**Какие вопросы мне интересны, чтобы изучить их подробнее:**

## Что я узнал интересного и нового:

# ТВОЙ БИЗНЕС-ПОМОЩНИК

Фонд поддержки предпринимательства Крыма

## УЧАСТВУЙ

в дискуссионных площадках  
способствующих  
улучшению бизнес-климата  
Республики Крым

#СозданиеМеханизмовРоста

## ВНЕДРЯЙ

уникальные фишки, секреты,  
технологии от ведущих  
экспертов федерального  
уровня на продвинутых  
программах бизнес-обучения

#ПрокачайСвойБизнес

## ОБРАЩАЙСЯ

за бесплатной консультацией по  
юридическим и финансовым  
вопросам, бизнес-планированию,  
маркетингу и менеджменту  
#КонсультационнаяСреда

Регистрируйся на сайте [frbk.ru](http://frbk.ru)  
и бесплатно участвуй в мероприятиях

## ВСТУПАЙ В НАШИ ГРУППЫ /FRBKCRIM



/Crimeabusiness

Канал с полезными советами, фишками  
и лайфхаками для крымского бизнеса



/PumpYourBusiness

Информационный канал только  
анонсов бизнес- событий Крыма

295015, Российская Федерация, Республика Крым,  
г. Симферополь, ул. Козлова, 45а, оф. 403.  
График работы: 9:00 – 18:00 (обед 13:00 - 14:00)  
[fond@frbk.ru](mailto:fond@frbk.ru)

**БЕСПЛАТНАЯ ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ**  
**8 800 500 38 59**



БИЗНЕС-НАВИГАТОР



ONLINE  
КОНСУЛЬТАЦИЯ



ВИДЫ  
ПОДДЕРЖКИ



ИНФРАСТРУКТУРА  
ПОДДЕРЖКИ



НАШИ ПРОЕКТЫ



НАПИСАТЬ ОТЗЫВ