

ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КРЫМА



ДОМ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

ДАЙДЖЕСТ №14

13 - 26 АВГУСТА

НАМ 4 ГОДА

Всего проведено более **2000** мероприятий
Всего получили поддержку более **30 000** предпринимателей
Всего помогли открыть своё дело более **200** жителям Крыма
Подписаны соглашения о сотрудничестве:

- с **25** главами администраций городских округов и муниципальных районов Республики Крым
- с **15** руководителями бизнес-сообществ
- с **25** руководителями профильных министерств, ведомств и контрольно-надзорных организаций



Мероприятия и статьи для крымских предпринимателей

#Главные события

Перезагрузка системы поддержки МСП 2024

* Министерство экономического развития Республики Крым совместно с Фондом провело стратегическую сессию по развитию бизнес-среды и поддержки предпринимательства в рамках государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2017-2020 годы.

Наталья Шаманская: центры поддержки МСП «Мой бизнес» окажут реальную поддержку малому и среднему бизнесу

* 22 августа, в рамках визита в Республику Крым, Дом предпринимателя посетила начальник отдела программ поддержки субъектов и инфраструктуры малого и среднего предпринимательства Департамента развития малого и среднего предпринимательства и конкуренции Минэкономразвития России Наталья Шаманская.

Подводим итоги практикума «Ты - предприниматель»

* 10-11 августа в Москве, на базе Агентства стратегических инициатив «Точка кипения», прошел окружной семинар-практикум программы «Ты - предприниматель».

Дом предпринимателя проводит бесплатные консультации для представителей бизнеса

* Каждую неделю сотрудники Дома предпринимателя проводят бесплатные консультации для представителей бизнеса по адресу Севастопольская 20 А.

Уральский бизнес: перспективы сотрудничества

* 20 августа на площадке «Дома предпринимателя» состоялся совместный промышленный форум предпринимателей Республики Крым и Уральского Федерального округа.

#малыйбизнесбольшойстраны

Семейный бизнес: Как появился первый барбершоп в Крыму?

* Виктор Мельниченко, основатель первой в Крыму парикмахерской для мужчин, рассказал о том, что в бизнесе есть вещи гораздо важнее прибыли: вдохновение, семья и дружба.

#МнениеЭксперта

Меры государственной поддержки: чего ждать и что делать?

* Министр экономического развития Наталья Николаевна Чабан рассказала, что делает министерство для улучшения бизнес-климата Крыма: о господдержке, кредитах для МСП и о потенциале крымских сёл.

Натянутые спицы: эксперт-маркетолог настроит ваш бизнес на максимальный результат

* Благодаря проекту «Бизнес-помощник» теперь у крымских предпринимателей есть уникальная возможность получить поддержку от персонального ментора Дмитрия Дударева.

#БизнесПомощник

Как оплатить коммуналку ИП-арендатору?

* В Дом предпринимателя обратился ИП-арендатор, с вопросом о том, как организовать расчеты по коммунальным платежам за арендованное имущество?

Принимаем на работу иностранного гражданина

* В Дом предпринимателя обратились с вопросом, куда необходимо направлять уведомление о принятии на работу иностранного гражданина?

Обязательные пункты трудового договора

* В Дом предпринимателя обратился начинающий бизнесмен, для того, чтобы узнать, какие пункты обязательно нужно включать в трудовой договор.

#ПолезноЗнать

Выкуп недвижимости из публичной собственности: изменения в законе

* В отдельные законодательные акты Российской Федерации внесены изменения.

Электронная регистрация- с 2019 года бесплатно

* С 2019 года отменена госпошлина за регистрацию юрлиц и ИП при подаче документов в электронной форме.

Производство и услуги изготовления продукции по низким ценам

* Центр трудовой адаптации осуждённых приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству.

Если у предпринимателя требуют взятку

* Что делать, если у вас вымогают взятку поможет разобраться наш материал.

Дом предпринимателя в центре внимания! Визит уральской делегации, совместная стратегическая сессия министерства экономического развития Республики Крым и Фонда поддержки предпринимательства Крыма. Кроме того, теперь каждый четверг для предпринимателей работает эксперт-маркетолог. Подробнее - в нашем дайджесте!

#ГлавныеСобытия

■ «Перезагрузка системы поддержки МСП 2024»

Министерство экономического развития Республики Крым совместно с Фондом провело стратегическую сессию по развитию бизнес-среды и поддержки предпринимательства в рамках государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2017-2020 годы.

■ Уральский бизнес: перспективы сотрудничества

20 августа на площадке «Дома предпринимателя» состоялся совместный промышленный форум предпринимателей Республики Крым и Уральского федерального округа.

■ Подводим итоги практикума «Ты - предприниматель»

10-11 августа в Москве, на базе Агентства стратегических инициатив «Точка кипения», прошел окружной семинар-практикум программы «Ты - предприниматель».



**ЕСЛИ ВЫ ХОТИТЕ ИМЕТЬ ТО,
ЧТО НИКОГДА НЕ ИМЕЛИ,
ВАМ ПРИДЁТСЯ ДЕЛАТЬ ТО,
ЧТО НИКОГДА НЕ ДЕЛАЛИ**

© КОКО ШАНЕЛЬ



ПЕРЕЗАГРУЗКА СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ МСП 2024

Министерство экономического развития Республики Крым совместно с Фондом провело стратегическую сессию по развитию бизнес-среды и поддержки предпринимательства в рамках государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» на 2017-2020 годы.

В сессии участвовали:

- Министерство экономического развития Республики Крым;
- Администрация городских округов и муниципальных районов Республики Крым;
- Организации инфраструктуры поддержки предпринимательства Крыма.



Темы для обсуждения и проработки:

- вектор развития системы поддержки МСП в Республики Крым до 2024 года;
- единая система поддержки предпринимательского сообщества в городских округах и муниципальных районах Республики Крым;
- доступность мер поддержки для предпринимательского сообщества и лиц, планирующих открыть собственное дело, на территории Республики Крым.

С помощью разных форматов общения участники встречи обозначили ключевые точки для межмуниципального сотрудничества и оповещения предпринимателей о существующих программах, формах поддержки.

Присутствующие участвовали в форсайт сессии, которая подразумевает активную работу в группах, и в менторской гостиной со всеми руководителями инфраструктур поддержки МСП. Также не обошлось без инструментов нетворкинга.

«Муниципальные образования редко общаются друг с другом, поэтому мы провели нетворкинг-сессию, где муниципалы смогли обменяться контактами и опытом. У каждого участника появилось более десятка новых знакомых из других муниципалитетов. Это нужно для дальнейшего взаимодействия и более эффективного решения вопросов.

Одна из форм поддержки, о которой должны знать все муниципалитеты — это образовательные мероприятия. Этим, в частности, занимается Дом предпринимателя.

Не на всех территориях активно реагируют на обучение. Но мы над этим работаем, развиваем систему оповещения. Людям на местах надо вовлекать новых предпринимателей, которые еще не знакомы с системой.

Мы немного даже опередили другие регионы в формировании единой системы поддержки. У нас появился новый проект «Бизнес-помощник». Это сервис помощи, правовая поддержка для бизнеса. Запросы можно делать удаленно, предпринимателям не нужно приезжать. Они могут обращаться к юристам проекта самостоятельно или через местных муниципалов, которые должны знать о возможностях проекта», — отметил директор Фонда поддержки предпринимательства Крыма Дмитрий Зеленский.



Министр экономического развития Республики Крым Наталья Чабан в своём выступлении на сессии говорила о планомерной работе министерства и будущих проектах:

«Совместно с предпринимателями мы будем выстраивать траекторию развития их бизнеса по индивидуальному заказу, по заявкам. Уже скоро консультационная поддержка будет доступна в каждом муниципалитете, что сэкономит время, силы и деньги предпринимателей.

Благодаря Дому предпринимателя министерство экономического развития РК собирает данные и информацию. И со следующего года мы планируем внедрить модель акселерации бизнеса.

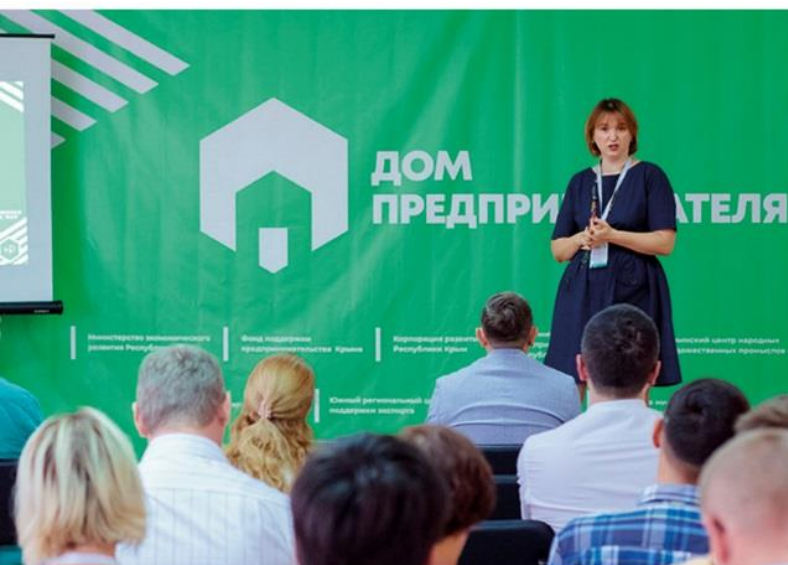
Заместитель Министра экономического развития Республики Крым Светлана Сирота также подчеркнула важность активного общения между органами власти и бизнесом:



«Чтобы достичь максимального эффекта в развитии сельских территорий, необходимо взаимодействие между бизнесом, который работает на селе, жителями и органами местного самоуправления.

Органам местного самоуправления следует поддерживать инициативы бизнеса, ведь даже незначительная помощь важна для развития сельской среды».

Итог стратегической сессии — все участники ушли с конкретным руководством к действию по общим республиканским и по частным вопросам, завели полезные контакты и зарядились мотивацией.



Присутствующие участвовали в форсайт сессии, которая подразумевает активную работу в группах, и в менторской гостиной со всеми руководителями инфраструктур поддержки МСП.

Эта система поможет оказать различные меры поддержки в зависимости от того, на какой стадии развития находится бизнес», — сообщила Наталья Чабан.

Кроме того министр экономического развития Крыма отметила, что хотя в Республике Крым доля занятых в малом и среднем бизнесе достаточно высока, расслабляться нельзя.

Для приближения к показателям майских указов предстоит проделать большую работу.



Вы ведёте бизнес в селе и вам нужна помощь? Смело обращайтесь к вашим муниципалам и в Дом предпринимателя.

НАТАЛЬЯ ШАМАНСКАЯ: ЦЕНТРЫ ПОДДЕРЖКИ МСП «МОЙ БИЗНЕС» ОКАЖУТ РЕАЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ МАЛОМУ И СРЕДНЕМУ БИЗНЕСУ

22 августа, в рамках визита в Республику Крым, Дом предпринимателя посетила начальник отдела программ поддержки субъектов и инфраструктуры малого и среднего предпринимательства Департамента развития малого и среднего предпринимательства и конкуренции Минэкономразвития России Наталья Шаманская.

«В рамках разработки национального проекта по направлению «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» планируется реализация нескольких федеральных проектов.

совместно с Фондом поддержки предпринимательства готовят заявки на создание, а вероятней, на реконструкцию технопарков. Если наша программа будет поддержана и реализована на федеральном уровне, то, возможно, в Крыму скоро появятся такие площадки».



Мы планируем совместно с регионами сформировать центры поддержки МСП «Мой бизнес», используя опыт тех, кто уже объединил на одной площадке все меры поддержки, как например, Дом предпринимателя в Республике Крым.

Следующий проект - это организация и поддержка производственного бизнеса путем создания новых или модернизации действующих производственных площадок: технопарков и промышленных парков. С помощью этих инфраструктурных объектов бизнес уменьшит свои первоначальные расходы на создание производства», - рассказала Наталья Шаманская о цели своего визита в Крым.

Мнением о реализации этих проектов поделился директор Дома предпринимателя Дмитрий Зеленский:

«В настоящий момент министерство экономического развития Республики Крым

Директор Дома предпринимателя Дмитрий Зеленский провёл экскурсию для представителя Минэкономразвития России, рассказал о функциональных возможностях и структуре Центра, а также о принципе «единого окна».

«Практически все инструменты, которые реализуются в рамках программы господдержки Минэкономразвития России, работают в Доме предпринимателя. Особый интерес представляет автоматизированная информационная система «Малый бизнес». Сейчас необходимо максимально облегчать предпринимателям обращение за мерами поддержки. Центры «Мой бизнес» позволяют предпринимателям обратиться лично с интересующим вопросом.



В то же время, уже реализуется в ряде регионов, таких как, например, Республика Крым, Свердловская, Челябинская области информационные системы, позволяющие зарегистрироваться и получать все меры поддержки онлайн. Мы надеемся, что эти возможности как оффлайн, так и онлайн скоро станут доступны для всех предпринимателей нашей страны», - поделилась своим мнением Наталья Шаманская.

ПОДВОДИМ ИТОГИ ОКРУЖНОГО ПРАКТИКУМА «ТЫ - ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ»

10-11 августа в Москве, на базе Агентства стратегических инициатив «Точка кипения», прошел окружной семинар-практикум программы «Ты - предприниматель». Это федеральная программа, направленная на развитие бизнес-инициатив.

Согласно статистике, представленной на сайте программы, с 2009 года в проекте поучаствовало около 500 тысяч человек из 59 регионов страны, из них 16 тысяч уже открыли своё дело.



В ходе семинара участники обсудили основные этапы реализации программы «Ты - предприниматель» в 2018, а также рассмотрели планы развития на 2019 год. Кроме того, на практикуме эксперты Федерального агентства по делам молодежи (Росмолодежь) дали практические рекомендации участникам и лично проконсультировали членов федеральной команды по механизмам взаимодействия и

орректировкам плана мероприятий в соответствии с общей целью программы на текущий год.

Заместитель директора ФГБУ «Роспредприниматель» Владимир Уткин подчеркнул важность программы для молодого поколения и рассказал про возможности, которые она открывает перед молодежью.

Представители разных регионов выступили с презентацией промежуточных итогов реализации программы «Ты - предприниматель» в 2018 году. Мероприятие посетили и представители регионального оператора федеральной программы в Республике Крым.

По итогам работы были разработаны предложения в нормативно-правовую базу программы на 2019 год.

Регистрация на образовательные мероприятия по молодежному предпринимательству в Республике Крым будет доступна на сайте и сообществах социальных сетей Фонда поддержки предпринимательства Крыма, а также в Автоматизированной информационной системе «Молодежь России».



#ГлавныеСобытия

ДОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ ПРОВОДИТ БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ДЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА

Каждую неделю сотрудники Дома предпринимателя проводят бесплатные консультации для представителей бизнеса по адресу Севастопольская 20 А. Такая практика используется на протяжении трёх месяцев и уже принесла ощутимую пользу крымским предпринимателям.

Ведь на этих мероприятиях есть возможность лично пообщаться с приглашенными спикерами, -сотрудниками различных министерств и ведомств, владеющих самой полной и актуальной информацией о поддержке предпринимательства на полуострове.



«Последнее время очень часто появляются новые программы и новая информация по поддержке предпринимателей. А наши бесплатные консультации помогают предпринимателям получить полезный опыт и возможность пользоваться всеми мерами государственной поддержки на территории Республики Крым»,- отмечает сотрудник информационного центра Ирина Максимова.

Бесплатные консультации пользуются успехом у предпринимателей, именно поэтому организаторы в дальнейшем планируют увеличить количество таких мероприятий. Однако даже в настоящее время Фонд поддержки предпринимательства проводит несколько бесплатных консультаций в неделю.

15 августа. Бесплатная консультация по вопросам аренды муниципальных помещений от начальника управления муниципальным имуществом города Симферополя Москвиной Галины Юрьевны. Тема семинара: имущественная поддержка СМП в столице Крыма. Встречу посетили 15 человек.

Обсуждаемые вопросы:

Где выложена информация о выставленных лотах по имущественной поддержке?

Информация публикуется на сайте администрации города Симферополя. (посмотреть можно по ссылке : <http://drms.simadm.ru/svobodnye-nezhilye-pomesheniya/>). Список всех лотов выставляется на сайте gov.ru.

Как проходят торги?

Торги проходят дистанционно (через сеть интернет) путем аукциона.

Есть ли ограничения по сфере деятельности на аренду полуподвальных помещений?

В полуподвальных помещениях многоквартирных домов можно размещать:

- магазин без продажи подакцизных товаров;
- предприятия, относящиеся к сфере услуг;
- офисные помещения.

Кто может подавать документы на аренду муниципальных помещений без торгов?

Спортивные секции и некоммерческие организации.

На сколько лет и кем устанавливается срок аренды помещения?

Срок аренды помещения устанавливается муниципалитетом в среднем на 5 лет. Затем можно воспользоваться преимущественным правом на аренду помещения.

Можно ли делать перепланировку в помещении?

Арендатор не имеет права делать перепланировку или переоборудование помещения. Только с согласия муниципалитета можно установить временные перегородки.

Есть ли ограничения на продаваемое имущество?

Когда имущество продается, ограничения на него не распространяются.

Фиксирована ли цена на арендуемое помещение?

Индекс потребительских цен скачет на 1-2% от базовой цены, установленной аукционом.

15 августа с 10.00 до 12.00 в Доме предпринимателя прошла бесплатная консультация по мерам поддержки предпринимателей и предприятий города Симферополя. Семинар провёл начальник отдела инвестиционной политики, проектного управления и развития предпринимательства МКУ Департамент развития экономического потенциала территории и муниципального заказа Администрации города Симферополя Ангелина Кострыкина.

Обсуждаемые вопросы:**Есть ли программа поддержки предпринимателей города Симферополя?**

Да, программа принята, но еще не выложена на официальном сайте администрации города Симферополя.

На что направлена принятая программа?

Программа направлена на поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства по следующим направлениям:

- покупка основных средств, которые имеются на балансе не менее 1 года - в размере 500 тыс руб. или 25 % затрат;
- оплата расходов по участию в выставочно-ярмарочных мероприятиях

- расходы на проезд, аренда помещений) - в размере 150 тыс руб или 50% от затрат;
- покрытие процентов по кредитам взятых в Фонде микрофинансирования - в размере 200 тыс руб или 70%, при условии что кредит оплачивается от 6 месяцев и нет просроченной задолженности;
- помощь ремесленникам (покупка оборудования и материалов)- в размере до 50% затрат на сырье или 50 тыс руб.

Кому предоставляется поддержка?

Предпринимателям, а также предприятиям, которые зарегистрированы и осуществляют свою деятельность в городе Симферополе.

Сколько всего выделено средств?

На все направления выделено 5 млн рублей.

Как часто проходит конкурс?

Раз в год.

Напомним, бесплатные консультации проводятся еженедельно и затрагивают самые актуальные новости из сферы бизнеса.

Хотите поучаствовать? Следите за объявлениями на сайте, и может быть уже на следующей неделе будет заявлена тема, интересующая именно Вас. Запись на консультацию онлайн осуществляется через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма (lk.frbk.ru), позвонить по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь «Дом предпринимателя» улица Севастопольская 20 А.



УРАЛЬСКИЙ БИЗНЕС: ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

20 августа с 14.00 до 16.00 на площадке «Дома предпринимателя» состоялся совместный промышленный форум предпринимателей Республики Крым и Уральского федерального округа. В зале присутствовали представители общественных организаций и сотрудники Минэкономразвития РК.

«Крым находится во внимании предпринимателей из материковой части России. Крымские предприниматели, в свою очередь, также готовы к сотрудничеству. Мы открыты для того, чтобы расширить свои связи и заручиться деловыми контактами. Поэтому я уверена, что сегодня будет плодотворная работа, хороший конструктивный диалог. И что предприниматели Челябинской области смогут найти общие точки соприкосновения, перспективы для дальнейшего сотрудничества», - поделилась с участниками форума заместитель министра экономического развития Светлана Сирота.

предприниматели могут получить консультацию, 7 из них занимают наши инфраструктуры поддержки. Также мы проводим еженедельные консультации от сотрудников различных ведомств и министерств», - отметил Дмитрий Зеленский.

Также директор Дома предпринимателя рассказал членам делегации о единой информационной системе, которая позволяет предпринимателям общаться между собой, принимать участие в консультациях, отправлять документы и многое другое.

Всего в составе делегации приехало 16 человек. Это предприниматели, которые занимаются производством медицинского оборудования и медицинской техники, изготовлением сельскохозяйственного оборудования, разработкой материалов для сферы строительства, представители оружейной фабрики и многие другие.

«Цель нашей сегодняшней встречи - возродить производственную кооперацию, наладить деловые и дружеские контакты между территориями. Делегация у нас сводная: есть представители Республики Башкортостан, Курганской области. Я думаю, что после сегодняшней встречи нам будет о чём поговорить с коллегами, чтобы наладить тесные дружеские отношения», - сказал в приветственном слове соорганизатор мероприятия, координатор международных и региональных проектов Андрей Воробьев.

По итогам встречи, крымские и уральские предприниматели заключили предварительные соглашения и установили деловые контакты.

Напомним, делегация из Уральского федерального округа - это не первые гости в Доме предпринимателя. Только на прошлой неделе приезжала делегация из Калужской области, а на этой неделе ожидается приезд коллег из Татарстана. Все эти встречи обещают стать залогом плодотворного сотрудничества.



В рамках мероприятия уральские и крымские предприниматели презентовали свои бизнес-проекты, провели переговоры и обсудили вопросы производственной кооперации. Кроме того, Директор Дома предпринимателя Дмитрий Зеленский рассказал членам делегации о функциональных возможностях и структуре Центра, а также о принципе «единого окна».

«В Доме предпринимателя сконцентрировано всё, что касается бизнеса. Это означает, что в одном месте предприниматели могут получить помощь по трем направлениям: информационную, образовательную и консультационную.

Кроме того, в Доме предпринимателя сконцентрировано семь институтов поддержки. У нас всего 10 окон, где

ВЕДЁШЬ МАЛЫЙ БИЗНЕС? ВСЯ СТРАНА ХОЧЕТ ЗНАТЬ ТВОЮ ИСТОРИЮ!

Расскажи свою историю успеха и прими участие во всероссийском флешмобе #малыйбизнесбольшойстраны.

ФЛЕШМОБ

#малыйбизнесбольшойстраны
#малыйбизнесбольшойстраны82
#frbkrim



ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КРЫМА

О чём флешмоб?

Предприниматели со всей страны рассказывают истории о себе и своём бизнесе.

Просто удивительно, каким запутанным и непредсказуемым бывает путь к собственному делу. Крымчане не хуже других умеют вести дела и могут рассказать много удивительных историй о бизнесе. Посты наших предпринимателей уже начали появляться и собирать лайки!

А что насчёт тебя? Мы хотим знать твою историю! Давай вдохновим больше людей своим примером!

Чтобы стать участником флешмоба, выполни 3 шага:

1. Лайк посту в любой из групп Фонда:
<https://www.facebook.com/frbkrim/>
<https://vk.com/frbkrim/>
<https://www.instagram.com/frbkrim/>
2. Расскажи историю своего бизнес-пути под хештегами:
#малыйбизнесбольшойстраны
#малыйбизнесбольшойстраны82
#frbkrim
3. В посте укажи не менее 3 предпринимателей через @, чтобы передать эстафету.

#малыйбизнесбольшойстраны

СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС: КАК ПОЯВИЛСЯ ПЕРВЫЙ БАРБЕРШОП В КРЫМУ?

Те, кто не занимается бизнесом, часто говорят о предпринимательстве, как о погоне за прибылью. Мы же в Фонде знаем, что реальность совсем другая. Современные Крымские предприниматели — это молодые, творческие и совсем не жадные люди.

Виктор Мельниченко, основатель первой в Крыму парикмахерской для мужчин, рассказал о том, что в бизнесе есть вещи гораздо важнее прибыли: вдохновение, семья и дружба.



— Как вы пришли к открытию первого барбершопа в Крыму? Откуда взялась идея?

— Мы открылись летом 2015 года. Идея зародилась гораздо раньше, конечно. Всё началось с того, что однажды в Киеве мне нужно было сделать фото на документы. А я, что называется, зарос. И тогда мне друг сказал «поведу тебя на опасное бритье». Так я впервые попал в барбершоп. И мне очень понравилось. Атмосфера, обслуживание были на отличном уровне. В парикмахерских совсем не так.

Над моим внешним видом в тот день работал Никита Шмелёв, крутой мастер. Он недавно приезжал к нам в Брит, чтобы научить наших мастеров чему-то новому.

Позже я путешествовал и в другие города, впечатлялся от местных заведений. В общем, вдохновился мыслью создать небольшой и комфортный барбершоп, который будет как дружный мужской клуб. Место, где можно усесться в удобное кресло, выпить виски или кофе, пока тебя стригут, пообщаться на житейские темы с мастерами и другими посетителями.

По приезду в Крым я понял, что у нас такого

Друг сказал «поведу тебя на опасное бритье». Так я впервые попал в барбершоп и вдохновился на открытие своего.

ещё нет. Тогда решил реализовать здесь такую идею. Помогали семья и друзья. Никита Шмелёв, как человек с опытом, тоже помог не раз.

— Похоже на паб в маленьком европейском городке, только с салонными услугами.

— Да, сходство есть. Мы стремились создать домашнюю атмосферу. При этом в дизайне за основу взяли зарубежный стиль, европейский уютный уголок.

Хотелось, чтобы к нам заходили с чувством, как будто уже всех здесь знают, и ощущали себя комфортно. В дружелюбной атмосфере, как дома. Чтобы посетители не стеснялись говорить друг с другом, не боялись как-то не так посмотреть. Думаю, что всё вышло как и хотелось.

— Как люди узнают о вас? Используете SMM, другую рекламу?

— Мы не занимаемся SMM и раскруткой своих страниц в соцсетях. Они у нас, конечно, есть. Без этого никуда. Но всё наше продвижение основывается на дружеском общении.

Сами клиенты узнают о нас от друзей, как и я сам когда-то узнал. Приходят один раз попробовать, а потом уже начинают ходить целенаправленно. Есть, конечно, и те, кто нашёл нас в Интернете.

С рекламой то же самое: взаимно рекламируем других предпринимателей, с которыми хорошие отношения. Они что-то размещают о нас, а мы о них. Никаких капитальных вложений в рекламу нет.

В большинстве случаев, после пробного раза к нам возвращаются. У многих за три года больше сотни посещений. Значит, ребята хорошо делают свою работу и это главное.

— **Сколько было людей в команде, когда вы открылись?**

— Тогда было всего два мастера. Опыта было гораздо меньше, но все готовы были учиться. Ведь идея интересная и ради неё стоило поработать. Прошло много времени, команда выросла, изменилась. Один из двух первых мастеров сейчас уже открыл свой барбершоп, тоже в Симферополе.



Мне, конечно же, помогала жена. Она занималась развитием, находила людей. Нам нужны были мастера и клиенты, так что она писала во все заведения, ходила раздавала листовки. Это дало плоды. Сейчас у нас проходит больше 1000 человек в месяц и эта цифра растёт.

— **Мастер открыл свой барбершоп. То есть, у вас появился конкурент из вашей же команды?**

— Я не считаю, что это прямо вот конкуренция. Не отношусь к этому негативно. Мы все люди, хотим развиваться и зарабатывать на жизнь. Это дело каждого.

Пытаться удержать кого-то при себе — глупо. У нас как и раньше много клиентов, с каждым месяцем набираем оборот.

— **Что можете посоветовать тем, кто хочет начать свой бизнес?**

— Если начинаешь бизнес и арендуешь помещение, то финансов должно хватать на то, чтобы платить аренду на год.

Естественно, нужно изучить законодательство, налоговую систему. Понимать, будут наемные лица или нет. Это всё тоже входит в расходы, нужно учитывать. Подумайте о том, кто будет работать на вас и за сколько. Продумывайте детали. То есть, общим словом, нужно сделать бизнес-план.

Также важно наблюдать за конкурентами, набираться опыта и подмечать ошибки. Если хочешь чему-то научиться, посмотри на тех, кто уже это умеет. Можно просить совета, находить новых друзей в своей сфере.

В плане эмоций главное не бояться и запастись терпением, ведь реальность может не совпадать с идеальной картинкой, которую себе задумываешь. Чтобы приблизиться к мечте, нужно терпеливо преодолевать сложности.

Профессия барбера становится более актуальной, интерес к барбершопам повышается. Мужчинам уже не интересно ходить в обычные парикмахерские.



#малыйбизнесбольшойстраны

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ: ЧЕГО ЖДАТЬ И ЧТО ДЕЛАТЬ?

Министр экономического развития Наталья Николаевна Чабан рассказала, что делает министерство для улучшения бизнес-климата Крыма: о господдержке, кредитах для МСП и о потенциале крымских сёл.

- МНЕНИЕ -
- ЭКСПЕРТА -

Об инвестиционной привлекательности региона, о кредитовании и господдержке МСП, о потенциале крымских сёл.

Наталья Николаевна Чабан

Министр экономического развития Республики Крым

мой бизнес  ДОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ
центр оказания услуг

— Как сфера малого и среднего бизнеса Крыма выглядит на фоне других регионов? Какие показатели учитываются?

— Вы знаете, что приняты майские указы. В соответствии с майскими указами разрабатываются паспорта национальных проектов, их всего 12. Одним из таких паспортов является развития малого и среднего предпринимательства в России.

По этому направлению ключевой задачей является увеличение численности людей, занятых в предпринимательской деятельности, малом и среднем бизнесе. Общее число, к которому стремится Россия — 25 миллионов предпринимателей.

Количество предпринимателей — это только первый показатель. Несмотря на то, что в Крыму доля занятых в малом и среднем

бизнесе значительно превышает показатели большинства регионов, нам расслабляться нельзя, ведь есть показатель номер два. Он характеризует долю в валовом региональном продукте, который представляет собой стоимость товаров и услуг, произведенных для конечного использования.

Конкретные цифры от Росстата мы узнаем только к концу года, но я могу предположить, что по валовому региональному продукту показатель Крыма будет значительно ниже необходимых 40%.

Третий показатель связан со снижением процентной ставки по кредитам до 7%. Цифра для сегодняшнего дня, можно сказать, фантастическая. Я прекрасно знаю, что у нас сегодня берут кредиты и под 19%, а фермеры зачастую аж под 25%.

#МнениеЭксперта

Такие неудобные условия кредитования связаны с тем, что в Крыму, в отличие от других регионов России, в банковской системе нет конкуренции. Коммерческие банки являются автономными, и поэтому воздействовать на их кредитные ставки можно только путем создания конкурентной среды.

На выполнении этой задачи мы сейчас и сконцентрировались. Альтернативный кредитный ресурс для Крыма должен стать значительным.

— **Как решаются вопросы, связанные с нехваткой денег на кредитование МСП?**

— До конца года будут докапитализированы наши микрофинансовые гарантийные организации. Микрофинансовая организация закрывает кредиты до 3 миллионов, а после докапитализации цифра вырастет до 5 миллионов.

Многие слышали, но вряд ли кто-то видел, что у нас есть программа кредитования под 6,5%. В этом году лимит по программе был 1 миллиард рублей. Эти деньги разошлись всего за два месяца, также быстро раздали дополнительный миллиард.

К настоящему времени мы уже обосновали и подали прошение, чтобы сумму для программы увеличили до 30 миллиардов. Учитывая сложную ситуацию Крыма с финансовыми рынками, это просто необходимо. Программа позволит кредитовать от 5 до 150 миллионов.

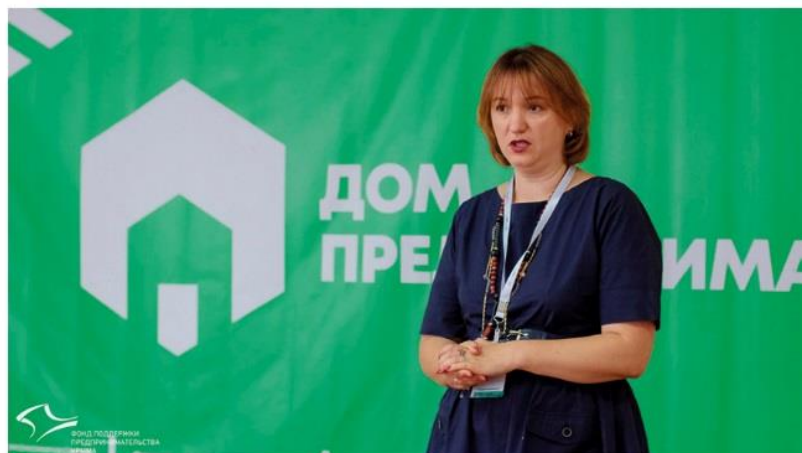
Для того, чтобы обосновать эти цифры, мы начали разрабатывать конкретные программы. Например, программа по реконструкции санаторно-курортной сферы.

До конца года будет оформлена вся нормативно-правовая база. Те механизмы, которые мы придумали, помогут привлечь инвесторов и “воскресить” санаторное значение Крыма на уровне страны.

— **В чём смысл и польза программы Село 2.0? Как она связана с предпринимателями?**

— Да, не все знают, зачем это нужно. Вроде как выезжает кто-то в село, общается с народом, проводит разные мероприятия. Суть же состоит в том, что в каждом селе есть огромное количество мероприятий, которые

нельзя профинансировать из государственного бюджета. Например, приведение в порядок детской площадки.



Зато такие вещи могут делаться силами местных жителей, которым нужно увидеть положительную перспективу движения от маленьких изменений к большим. Значительную роль в этом играют местные предприниматели. Активность приведёт к формированию территориального общественного самоуправления.

Для чего? В России огромное количество денег ежегодно выделяется некоммерческим организациям на нужды сельских территорий. Есть сёла, в которых школы, клумбы, больницы, горнолыжные трассы сделаны за счёт этих грантов. Мы, как органы власти, в этом участвовать не можем, а вот жители — могут.

Поэтому в рамках программы Село 2.0 нужно объехать и измерить каждый уголок Крыма, собрать все данные о мероприятиях. Далее мероприятия будут разбиты на 3 группы:

1. Проекты, которые можно финансировать за счёт ФЦП.
2. Проекты, которые можно финансировать за счёт майских указов
3. Проекты, которые не имеют финансирования.

Третью группу проектов можно реализовать за счёт НКО, за счёт инвестиций или с привлечением социальных ресурсов.

У наших сёл колоссальный потенциал в сфере туризма и сельского хозяйства. Нужно создать точки роста, ведь потом от этого выиграют все: и власти, и предприниматели, и простые жители.

НАТЯНУТЫЕ СПИЦЫ: ЭКСПЕРТ-МАРКЕТОЛОГ НАСТРОИТ ВАШ БИЗНЕС НА МАКСИМАЛЬНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Благодаря проекту «Бизнес-помощник» теперь у крымских предпринимателей есть уникальная возможность получить поддержку от персонального ментора Дмитрия Дударева — эксперта в сфере маркетинга и стартап-проектов.

- МНЕНИЕ -
- ЭКСПЕРТА -



Дмитрий Дударев

Эксперт-маркетолог
Дома предпринимателя

**«Главная задача —
выяснить проблему,
которая есть у предпринимателя:
узнать болевые точки бизнеса
и понять, проработаны ли
фундаментальные вещи
УТП и ЦА»**

мой бизнес  ДОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Как увеличить прибыль? Как привлечь клиента? Как выйти на новый уровень в бизнесе? Ответы на эти вопросы вы получите, если придете в «Дом предпринимателя».

На счету Дмитрия Дударева запуск более тысячи рекламных кампаний, продвижение всероссийских проектов, таких как «Новогодняя столица России». Дмитрий набирал опыт как маркетолог и специалист по стартапам в городе Ханты-Мансийск.

Мы спросили у Дмитрия, как и чем он будет помогать предпринимателям Крыма и причём тут натянутые спицы:

— **Расскажите о своем опыте, с чего вы начали?**

— У меня был проект интерактивной онлайн-витрины «Парадигма», которым я

занимался с начального этапа сбора команды и до реализации проекта через получение грантов, субсидий и так далее. Получилась эксклюзивная рекламная площадка, которая представляла весь спектр возможностей интернет-маркетинга.

Для бизнеса из разных сфер нужно было сформировать уникальное торговое предложение. Путём проб и ошибок были найдены самые подходящие решения, и теперь я готов делиться опытом.

На сегодняшний день я являюсь действующим предпринимателем в сфере рекламного бизнеса, автором запатентованной платформы для продвижения бизнеса, которая использовалась для продвижения общероссийских, городских и частных проектов.

#МнениеЭксперта

— С какой маркетинговой проблемой чаще всего сталкиваются предприниматели?

— Сейчас на предпринимателей каждый день льется огромный поток информации о различных инструментах маркетинга: будь то соцсети, площадки Яндекса и Гугла, Директ, e-mail-маркетинг и так далее. И все, кто предоставляет услуги в сфере маркетинга, твердят, что их способ, их инструмент и площадка самые лучшие.

Как правило, если к процессам маркетинга обращается человек, не погруженный в тему, то происходит просто-напросто слив бюджета.

Предприниматель разочаровывается, перебрасывает ресурсы на какой-то другой вариант и рискует повторить неудачный цикл.

Для того, чтобы у предпринимателя получался положительный результат, нужны основы и понимания тех вещей, которые относятся именно к его сфере. Если вы торгуете дорогими костюмами, то вам интересна целевая аудитория, которая располагает необходимыми ресурсами. Значит, в качестве площадки для маркетинга вам нужно обратить внимание на Facebook. Опять же, не весь Facebook с его встроенными инструментами таргетинга.

Кажется, что это простые вещи, но далеко не все предприниматели задумываются над тем, кому и где они транслируют свою информацию, не все работают с клиентом.

— Чем ваши консультации могут помочь крымским предпринимателям?

— Как консультант по маркетингу от Дома предпринимателя, работу с крымскими МСП я начну с проведения диагностики. Главная задача — выявить проблему, которая есть у предпринимателя: узнать болевые точки бизнеса и понять, проработаны ли фундаментальные вещи, например, такие как уникальное торговое предложение и целевая аудитория.

Если мы с предпринимателем выявили «белые пятна» по этим пунктам, то дальше общаемся по 8-ми основным составляющим бизнеса и смотрим, насколько хорошо обстоят дела в каждой из них.

Представьте себе, что ваш бизнес — это колесо с восемью спицами. Чтобы колесо не провисало и работало исправно, спицы обязательно должны быть натянуты. Саму

натянутость я предлагаю оценивать от 1 до 10. Моя задача — убедиться в том, что в конце разговора у предпринимателя есть все необходимые знания, чтобы натянуть все «спицы» его бизнеса на десятку.

— Расскажите подробнее о критериях оценки?

— Об этом я буду говорить подробно уже с самими предпринимателями. Для меня важно не перегрузить человека информацией. Ведь наша цель — это не только информировать, но и убедиться, что человек всё понял, зарядился энергией и мотивировался.

Думаю, можно сказать о трёх основных составляющих. Потому что они представляют каркас, без которого двигаться к остальным критериям не имеет смысла. Чтобы выделить основу из трёх пунктов и дать предпринимателю совет, я задам следующие вопросы:

1. Проработана ли целевая аудитория? Кто ваш клиент?
2. Что в вашем бизнесе самое лучшее, интересное и нужное людям? Можете ли описать это несколькими словами? Речь идёт о том самом уникальном торговом предложении. Это очень важно в увеличении продаж.
3. Какие инструменты и каналы вы используете для продвижения бизнеса? Если мы выберем правильные каналы продвижения, продажи увеличатся?

Каждый пункт я предлагаю предпринимателям оценить от 1 до 10 в зависимости от проработки и эффективности. Затем мы очень подробно разбираем, чего не хватает для достижения твёрдой десятки. Я предложу самые подходящие и проверенные инструменты, которые подойдут под конкретный бизнес.

Чем бы человек ни занимался, в моём опыте найдётся подходящий кейс. Я буду только рад поделиться своими знаниями и опытом. После консультации я готов всегда быть на связи и сопровождать предпринимателя на его пути к улучшению бизнеса.

Записаться на семинар и консультацию можно через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма lk.frbk.ru, по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь, улица Севастопольская 20 А «Дом предпринимателя».

КАК ОПЛАТИТЬ КОММУНАЛКУ ИП-АРЕНДАТОРУ?

В Дом предпринимателя обратился ИП-арендатор, с вопросом о том, как организовать расчеты по коммунальным платежам за арендованное имущество?

Расчеты по коммунальным услугам можно организовать следующими способами:

- в составе арендной платы;
- отдельным платежом;
- самостоятельно.

Рассмотрим подробней каждый из способов оплаты.

1. Арендатор оплачивает арендодателю коммунальные услуги в составе арендной платы. Стоимость коммунальных услуг арендатор может компенсировать арендодателю в составе арендной платы (п. 2 ст. 616 Гражданского кодекса РФ). Оформить такие отношения можно отдельным соглашением между арендодателем и арендатором или непосредственно в договоре аренды. Методику расчетов необходимо закрепить в договоре аренды (п. 1 ст. 615 ГК РФ).

2. Арендатор отдельным платежом (по отдельному счету) компенсирует арендодателю стоимость коммунальных услуг. Стоимость коммунальных услуг арендатор может компенсировать арендодателю отдельно от арендных платежей. Оформить такие отношения можно отдельным соглашением между арендодателем и арендатором или непосредственно в договоре аренды (п. 1 ст. 615 ГК РФ).

Общая стоимость коммунальных услуг для арендатора устанавливается на основании счетов, выставленных поставщиками с определением доли расходов арендатора. При компенсации арендатором коммунальных расходов отдельным платежом арендодатель должен выставить арендатору счет для оплаты. Форма такого документа законодательно не установлена. Для того чтобы счет на оплату был признан первичным документом, он должен содержать обязательные реквизиты, предусмотренные п. 2 ст. 9 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ.

3. Арендатор самостоятельно оплачивает коммунальные услуги. Также арендаторы могут оплачивать счета за коммунальные услуги самостоятельно. Для этого арендатору необходимо получить согласие арендодателя на заключение договоров с обслуживающими компаниями и непосредственно заключить такой договор с поставщиками услуг.

Если у вас ещё остались вопросы - смело обращайтесь в Дом предпринимателя, чтобы узнать подробнее, какие варианты поддержки подходят именно вашему бизнесу.



ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КРЫМА

- БИЗНЕС -
ПОМОЩНИК -

Как оплатить коммуналку ИП-арендатору?

МОЙ
БИЗНЕС



ДОМ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ
центр оказания услуг

ПРИНЯЛ НА РАБОТУ ИНОСТРАНЦА. КОГО УВЕДОМИТЬ?

В Дом предпринимателя обратились с вопросом, куда необходимо направлять уведомление о принятии на работу иностранного гражданина?

Работодатель или заказчик работ (услуг), привлекающий и использующий для осуществления трудовой деятельности иностранного гражданина (лица без гражданства), обязан извещать территориальный орган МВД России на региональном уровне в субъекте Российской Федерации, на территории которого данный иностранный гражданин (либо без гражданства) осуществляет трудовую деятельность.

В уведомлении должна быть информация о заключении и прекращении (расторжении) с данным иностранным гражданином (лицом без гражданства) трудового договора или гражданско-правового договора на выполнение работ (оказание услуг) в срок, не превышающий 3-х рабочих дней с даты заключения или прекращения (расторжения) соответствующего договора.

К примеру, прием уведомлений от юридических лиц о заключении (расторжении) трудового (гражданско-правового) договора с иностранным гражданином на территории муниципаль-

ного образования осуществляется соответствующим отделом по вопросам миграции территориального отдела полиции, на территории которого данный иностранный гражданин трудится.

Формы и порядок уведомления Министерства внутренних дел Российской Федерации или его территориального органа об осуществлении иностранными гражданами (лицами без гражданства) трудовой деятельности на территории Российской Федерации устанавливаются в соответствии с приказом МВД России от 10.01.2018 №11.

Если у вас ещё остались вопросы - смело обращайтесь в Дом предпринимателя, чтобы узнать подробнее, какие варианты поддержки подходят именно вашему бизнесу. Записаться можно через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма lk.frbk.ru, по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь, улица Севастопольская 20 А «Дом предпринимателя».

ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КРЫМА

- БИЗНЕС -
- ПОМОЩНИК -

Принимаем на работу
иностранного гражданина

СОСТАВЛЯЕМ ТРУДОВОЙ ДОГОВОР: ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПУНКТЫ

В Дом предпринимателя обратился начинающий бизнесмен, для того, чтобы узнать, какие пункты обязательно нужно включать в трудовой договор.

В ст. 57 Содержание Трудового договора закреплена классификация условий трудового договора, в соответствии с которой они подразделяются на обязательные для включения в трудовой договор и дополнительные.

Так, обязательными для включения в трудовой договор согласно части второй ст. 57 ТК РФ являются следующие условия:

- **место работы:** а в случае, когда работник принимается для работы в филиале, представительстве или ином обособленном структурном подразделении организации, расположенном в другой местности, - место работы с указанием обособленного структурного подразделения и его местонахождения;
- **трудовая функция:** работа по должности в соответствии со штатным расписанием, профессии, специальности с указанием квалификации; конкретный вид поручаемой работнику работы;
- **дата начала работы:** а в случае, когда заключается срочный трудовой договор - срок его действия и обстоятельства (причины), послужившие основанием для заключения срочного трудового договора в соответствии с настоящим Кодексом или иным федеральным законом;
- **условия оплаты труда:** в том числе размер тарифной ставки или оклада (должностного оклада) работника, доплаты, надбавки и поощрительные выплаты;
- **гарантии и компенсации за работу с вредными и (или) опасными условиями труда:** если работник принимается на работу в соответствующих условиях,

с указанием характеристик условий труда на рабочем месте;

- **условия, определяющие в необходимых случаях характер работы:** подвижной, разъездной, в пути и т.д.;

- **условия труда на рабочем месте;**

- **условие об обязательном социальном страховании** работника в соответствии с ТК РФ и иными федеральными законами;

- **другие условия** в случаях, предусмотренных трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права.

Внимание! Отсутствие в трудовом договоре какого-либо из обязательных условий не является основанием для признания его незаключенным или расторжения. Согласно части третьей ст. 57 ТК РФ в такой ситуации трудовой договор должен быть дополнен недостающими условиями путем оформления приложения к трудовому договору либо отдельного соглашения сторон, заключаемого в письменной форме, которые являются неотъемлемой частью трудового договора.

Если у вас ещё остались вопросы - смело обращайтесь в Дом предпринимателя, чтобы узнать подробнее, какие варианты поддержки подходят именно вашему бизнесу. Записаться можно через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма lk.frbk.ru, по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь, улица Севастопольская 20 А «Дом предпринимателя».

ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КРЫМА

- БИЗНЕС -
ПОМОЩНИК -

Обязательные пункты трудового договора

ВЫКУП НЕДВИЖИМОСТИ ИЗ ПУБЛИЧНОЙ СОБСТВЕННОСТИ: ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНЕ.

Федеральным законом от 3 июля 2018 г. N 185-ФЗ в отдельные законодательные акты Российской Федерации внесены изменения, направленные на расширение имущественной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства (далее - субъектов МСП).

1. Преимущество в выкупе имущества сняты ограничения в отношении срока, в течение которого субъекты МСП, арендующие государственное или муниципальное недвижимое имущество, при наличии определенных условий могут воспользоваться преимущественным правом его выкупа. До внесения поправок срок реализации такого преимущественного права был ограничен 1 июля 2018 года.

2. Преимущественное право распространяется на федеральное имущество указанное преимущественное право распространено на федеральное имущество (до внесения поправок воспользоваться им можно было лишь в отношении недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъекта РФ или муниципальной собственности).

3. Снята привязка к конкретной дате снята привязка к конкретной дате - 1 июля 2015 года, по состоянию на которую арендуемое имущество должно непрерывно находиться во временном владении и (или) временном пользовании субъекта МСП в течение двух и более лет в соответствии с договором или договорами аренды такого имущества для реализации преимущественного права выкупа. Теперь данное условие должно соблюдаться на день подачи заявления о реализации преимущественного права.

4. Предусмотрена возможность проведения аукционов предусмотрена возможность проведения специализированных аукционов на право заключения договоров аренды земельных участков, включенных в перечни государственного и муниципального имущества, только среди субъектов МСП (за исключением тех, кому не оказывается господдержка).

Для участия в таком аукционе заявители должны декларировать свою принадлежность к субъектам МСП путем предоставления в бумажном или электронном виде сведений из единого реестра субъектов МСП либо заявлять о своем соответствии условиям отнесения к субъектам МСП по специальной форме.

5. Добавлено требование о внесении сведений о льготах. Введено требование о внесении сведений о льготах по арендной плате в отношении земельного участка, включенного в перечни, в состав данных, указываемых в извещении о проведении аукциона.

Если у вас ещё остались вопросы - смело обращайтесь в Дом предпринимателя через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма lk.frbk.ru, по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь, улица Севастопольская 20 А «Дом предпринимателя».

- ПОЛЕЗНО -
- ЗНАТЬ -

**Выкуп недвижимости
из публичной собственности:
изменения в законе**

ЭЛЕКТРОННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ - С 2019 ГОДА БЕСПЛАТНО

С 2019 года отменена госпошлина за регистрацию юрлиц и ИП при подаче документов в электронной форме. Изменения внесены в Федеральный закон от 29 июля 2018 г. N 234-ФЗ.

С 1 января 2019 года при направлении в регистрирующий орган заявления в форме электронного документа госпошлина не уплачивается за:

- государственную регистрацию юридического лица (сейчас размер пошлины составляет 4000 руб.);
- государственную регистрацию изменений, вносимых в учредительные документы юрлица (текущий размер пошлины - 800 руб.);
- государственную регистрацию ликвидации юридического лица, кроме ликвидации при банкротстве (текущий размер пошлины - 800 руб.);
- государственную регистрацию физических лиц в качестве ИП (текущий размер пошлины - 800 руб.

или 560 руб. при регистрации через портал госуслуг);

- государственную регистрацию прекращения физическим лицом деятельности в качестве ИП (текущий размер пошлины - 160 руб. или 112 руб. при регистрации через портал госуслуг (п. 1 ст. 333.33 НК РФ).

Если у вас ещё остались вопросы-смело обращайтесь в Дом предпринимателя через личный кабинет на сайте Фонда поддержки предпринимательства Крыма lk.frbk.ru, по бесплатному телефону горячей линии 8 800 500 38 59 или по адресу: г. Симферополь, улица Севастопольская 20 А «Дом предпринимателя».



ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КРЫМА

- ПОЛЕЗНО -
- ЗНАТЬ -

Электронная регистрация - с 2019 года бесплатно

ПРОИЗВОДСТВО И УСЛУГИ ИЗГОТОВЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ПО НИЗКИМ ЦЕНАМ

Центр трудовой адаптации осуждённых приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству.

Соответствие нормативно-техническим требованиям качества продукции и услуг, индивидуальный подход, особый режим охраны территории и материальных ценностей, большой опыт производства - и это лишь некоторые преимущества от партнерства.

Организация готова работать над проектами различной сложности по следующим направлениям:

- металлообработка (двери, ворота, калитки, решётки, контейнеры, урны, цветочницы, элементы холоднойковки, качели, стеллажи, контейнеры ТБО и др.);
- деревообработка (наборы обычной и парковой мебели с элементамиковки и без неё, тары любых модификаций, европоддоны, настенные вешалки, шезлонги и др.);

- производство строительных материалов (термоблоки строительные и торцевые);
- сельское хозяйство (виноградные анкеры);
- сувенирная продукция (шкатулки, шахматы, нарды, художественные картины).

Кроме того, Центр трудовой адаптации осуждённых предоставляет самый широкий ассортимент и спектр услуг по изготовлению изделий, а также по фасовке, упаковке, сортировке, сборке разнообразной продукции из своего материала или материала заказчика.

Ознакомиться с актуальными ценами для потенциального сотрудничества можно по телефону +79787078658 или по электронной почте ikolonyal@list.ru.



- ПОЛЕЗНО -
- ЗНАТЬ -

**Производство
и услуги изготовления
продукции по низким ценам**

ЕСЛИ У ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ ТРЕБУЮТ ВЗЯТКУ

С вымогательством взятки сталкиваются практически все предприниматели, которым для ведения бизнеса требуются лицензии или разрешения от государственного органа либо они обязаны соблюсти установленные законами требования.

Зачастую чиновник вымогает взятку, ссылаясь на то, что его руководство требует ежемесячных поступлений, а в противном случае нерадивому чиновнику грозит увольнение. Такие случаи распространены в сферах, где выдача лицензий и разрешений поставлена на поток.

Есть несколько признаков грядущего вымогательства взятки. Самый распространенный – приглашение от чиновника или, что чаще, связанного с ним человека обсудить возникшие затруднения в бизнесе в неформальной обстановке. Другим очевидным признаком являются придирки к документации, сопровождающиеся намеками о существовании некоего внебюджетного фонда.

В первом полугодии 2018 года прокуратура Симферополя выявила 25 нарушений закона в сфере противодействия коррупции. В результате рассмотрения актов прокурорского реагирования 15 виновных лиц привлечены к дисциплинарной ответственности.

Кроме того, по ст.19.29 КоАП РФ к административной ответственности были привлечены 3 должностных лица.

Если вы столкнулись с проявлением коррупции - незамедлительно информируйте об этом правоохранительные органы. Сообщения о фактах коррупции принимаются на официальном сайте прокуратуры Республики Крым rkproc.ru, Комитет по противодействию коррупции Республики Крым: kpk.rk.gov.ru.

Контактная информация:

Прокуратура Центрального района г. Симферополя: 295000, ул. Карла Маркса, 6; (3652) 273-348.

Следственный отдел по Центральному району г. Симферополя: 295001, ул. Футболистов, 18; (3652) 600-826.

ОП №3 "Центральный" Управления МВД России по г. Симферополю: 295001, ул. Футболистов, 20; (3652)276769, (3652)734-132.

Комитет по противодействию коррупции Республики Крым: 295000, пр. Кирова, 13; (3652)276-147.

- ПОЛЕЗНО -
- ЗНАТЬ -

Если у предпринимателя требуют взятку

УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ!

Не знаете как проводить рекламные компании? Совершенно не разбираетесь в бизнес-планировании? Плохо понимаете, что такое маркетинг? Тогда наши курсы для ВАС!

**- БИЗНЕС -
- ПОМОЩНИК -**

- Продающий маркетинг и реклама**
- Выстраиваем бизнес-план: от идеи до покупателя**



регистрайся
на **lk.frbk.ru**

мой бизнес
центр оказания услуг



**ДОМ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ**

**БЕСПЛАТНЫЕ
КОНСУЛЬТАЦИИ
ПО МАРКЕТИНГУ**

Каждый **ЧЕТВЕРГ!** Абсолютно **БЕСПЛАТНО!** На площадке Дома предпринимателя по адресу г. Симферополь ул. Севастопольская 20.

А наш **МАРКЕТОЛОГ** готов ответить на **ВАШИ** вопросы!
Программа встреч:

- 10.00-12.00: **СЕМИНАРЫ** по заданной тематике;
- 14.00-18.00: **ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ** консультации;

Количество мест ограничено!
Успейте зарегистрироваться!

Записаться можно:

- по номеру телефона 8 800 500 38 59
- через Личный кабинет: lk.frbk.ru
- личный визит: Симферополь, Севастопольская ул. 20.

#БлижайшиеМероприятия



**Над выпуском работала команда
Фонда поддержки предпринимательства
Крыма:**

Дмитрий Зеленский
Максим Орлов
Ирина Ткаченко
Илья Чижиков
Эмир Османов
Анастасия Фишера
Полина Лысенко
Ирина Максимова
Игорь Сарапулов

**Центр оказания услуг
«Дом предпринимателя»**

Бесплатная поддержка и развитие твоего бизнеса!
Приходи: г. Симферополь, ул. Севастопольская 20а (1 этаж)
Звони: 8 800 500 38 59 (бесплатная горячая линия)
Регистрируйся в АИС "Малый бизнес": lk.frbk.ru
Пиши: fond@frbk.ru